

Jr. PARTNER MANAGER

Werken bij NADUVI is impact maken. Na het binnenhalen van een succesvolle funding ronde, het winnen van awards zoals de “Beste Starter” en al meer dan 150 merken die zich bij ons hebben aangesloten in het eerste jaar, zijn wij klaar voor de volgende stap. Met een snelgroeiend team van alweer meer dan 40 ambitieuze, jonge ondernemers en een zeer ervaren management team, groeien wij gestaag door van start-up naar scale-up. Binnen no-time willen wij NADUVI nog groter maken binnen Nederland, maar trekken we ook over de landsgrenzen voor internationale expansie. Ambitieuze? Zeker! Ben jij op zoek naar een baan waarbij al jouw talent direct kan worden omgezet in resultaat? Welkom bij NADUVI.

Jouw doel: Het aansluiten van de mooiste merken van Nederland (en daarbuiten!) aan het platform van NADUVI om onze klanten blij te maken met de beste producten voor de beste prijs.

Zo maak jij het verschil

Binnen deze rol zit je heel dicht op onze business: die van de Home & Living. Je maakt je wegwijs binnen deze wereld en ontdekt hierdoor de beste leveranciers van de mooiste producten om aan te bieden aan onze klanten. Je bent hierbij van a tot z verantwoordelijk voor acquisitie, onboarding, lancering en accountmanagement van jouw portfolio aan merken. Hierin ben je altijd op zoek naar een balans tussen blijde leveranciers en een goede deal voor NADUVI - en onze klanten! Jij bent dus goed in onderhandelen, hebt een sterk commercieel inzicht en begrijpt hoe goed verkoopbare producten eruit zien. Heb jij de beste producten geselecteerd en een goede deal gesloten? Dan ga je aan de slag met het Content Team om een passende, hoogwaardige presentatie van de producten op ons platform te waarborgen.

Jouw skill-set

- Je hebt HBO/WO denkniveau en 1 à 2 jaar relevante werkervaring
- Je hebt affiniteit met de Home & Living sector en heb idealiter kennis over de markt
- Je bezit een commercieel talent en bijt je graag vast in een stevige onderhandeling
- Je krijgt een kick van acquisitie, houdt van netwerken en bent een goede relatiemanager
- Je legt met gemak contacten en mensen werken graag met jou samen.

In ruil daarvoor krijg jij

- Een fulltime baan (40 uur) met uitzicht op een vast contract;
- Een aantrekkelijk, marktconform salaris;
- Een laptop en overige tools om jouw werk goed te kunnen doen
- Veel zelfstandigheid en vrijheid in taken, maar tegelijkertijd een ervaren en hecht team om mee samen te werken;
- Wij groeien! En jij dus ook. Er zullen dus veel kansen voor het grijpen liggen.
- Een kans om een belangrijke bijdrage te leveren aan de opbouw van een van de nieuwste Marketplace-bedrijven in de Benelux;
- Een relaxte werkplek aan de rand van Amsterdam.

Sounds like a party?

Stuur snel je CV of LinkedIn naar HR@naduvi.com. of stuur een Whatsapp bericht naar onze Talent Manager Kelly Rapmund - 06 50 60 57 63