



*De ERVE GROUP is een cirkel van bedrijven, waarin mensen de kans krijgen om te groeien. Stap voor stap, elke keer beter.*

**Van der Erve NV** te Zaventem, is een 33 jaar jonge, dynamische en middelgrote onderneming actief in de textielsector met eigen kantoren in China, Bangladesh, India & Ethiopië. Wij zijn gespecialiseerd in kleding met licenties & merken.

Van der Erve NV produceert voornamelijk op vraag van de klant, op basis van de collecties die door het eigen in-house designteam worden ontwikkeld. Wij verkopen aan middelgrote & grote Europese retailers.

Een belangrijk aspect in de manier waarop we zaken doen is dat we onze missie, de waarden en de attitudes waar we voor staan, centraal plaatsen. Om verdere groei in Europa te realiseren, zijn wij op zoek naar kandidaten (M/V) voor de functie van:

### **Account Manager**

#### **Jouw functie:**

- Je maakt deel uit van het Salesteam en bent **verantwoordelijk voor een bestaand klantenbestand** en het verder **uitbouwen van nieuwe klantenrelaties**
- Je bereidt het verkoopseizoen voor en bent verantwoordelijk voor het **behalen van targets**
- Je analyseert **trends** in de markt en stuurt zo de collectie aan met als doel het optimaal inspelen op de **behoeftes van de klant** en het ontwikkelen van **nieuwe initiatieven**
- Je staat garant voor een **uitstekende klantenservice** en het bewaken van het orderverloop na het sluiten van een deal
- Met een kritische blik **evalueer je ieder verkoopseizoen** en vertaalt dit naar een concreet **actieplan** voor het volgende seizoen

#### **Jouw profiel:**

- Je bent een **ambitieuze** en **klantgerichte Sales Manager** die houdt van het **behalen van targets**
- Je beschikt over een **Masterdiploma**
- **Onderhandelen** is jouw passie & **verkopen** jouw drive!
- Je bent **communicatief**, je bezit een goede kennis van het Nederlands & Engels, kennis van Frans, Spaans of Duits is een pluspunt
- Je bent vloeiend in het gebruik van Microsoft Word & Excel
- Je bent **proactief, leergierig & oplossingsgericht** en je gaat gestructureerd en planmatig te werk met **oog voor de nodige speed**

**Wij bieden jou:**

- Een **afwisselende en uitdagende job** binnen een **internationaal modebedrijf**
- Een unieke kans om je te ontplooien in **de verkoop**
- De mogelijkheid om je te ontwikkelen in andere disciplines binnenin onze organisatie o.b.v. jouw **eigen talenten & voorkeur!**
- De kans regelmatig te **reizen in binnen- en buitenland**
- Een vrijwel unieke '**LEVEL 8**' bedrijfscontext waarin jij zelf de leiding neemt over jouw projecten!
- Een **aantrekkelijk arbeidsvoorwaardenpakket & bedrijfswagen**