



Ben jij een gedreven Account Manager die tot het uiterste gaat om de klant optimaal te bedienen? Ben je op zoek naar een nieuwe en uitdagende werkomgeving waarin je jezelf verder kunt ontwikkelen? Dan is deze functie misschien iets voor jou. Wij zijn op zoek naar een

## **International Account Manager Private Label Second Skin (M/V)**

die naast het beheren van onze bestaande accounts ook actief op zoek gaat naar nieuwe, potentiële klanten.

### **Wat zijn je taken:**

- Beheren en bezoeken van bestaande (key) accounts en verwerven van nieuwe accounts, de samenwerkingen verder uitbouwen en vertalen naar een strategisch partnership;
- Ontwikkelen van een verkoopplan om het marktaandeel en de commerciële groei te vergroten;
- Uitrollen en realiseren van dit verkoopplan;
- Budgetten en accountplannen opstellen

- Volgen van marktontwikkelingen, trends signaleren en jouw actieplannen hierop afstemmen;
- Gevraagd en ongevraagd advies geven en ideeën aandragen met als doel de business te verbeteren en omzet te verhogen;

### **Wat is jouw profiel:**

- HBO werk en denkniveau;
- Enkele jaren relevante werkervaring in een soortgelijke functie;
- Communicatief vaardig
- Je beschikt over de Nederlandse/Engelse/Duitse taal in zowel woord als geschrift
- Resultaatgericht en commerciële daadkracht;
- Planmatig en strategisch;
- Proactief (visie) en initiatiefrijk;
- Oplossingsgericht;
- Vernieuwend

### **Wie zijn wij:**

Royal Blue Avenue is **één brok ervaring**. Wij focussen ons op Second Skin, ons specialisme. Het is onze dagelijkse uitdaging om te zoeken naar nieuwe prints, materialen en nieuwe modellen. We houden daarbij altijd rekening met de wensen van onze klanten. Onze primaire afzetmarkt is het laag en midden segment in West-Europa. Wij geloven dat in deze segmenten de grote Retail ondernemingen steeds meer gaan domineren. Voor deze klanten lanceren wij Private Label artikelen die **modieus én succesvol zijn**. Wij investeren daarbij in de persoonlijke relatie met onze klanten, wij luisteren naar de wensen en succesformule van deze klanten. Op deze manier stellen wij collecties samen die modieus en toch laagdrempelig zijn voor de eindconsument. Daarnaast moeten de collecties van goede kwaliteit zijn en betaalbaar.

### **Wat bieden wij:**

Een groeiende, jonge en dynamische omgeving waarin je op persoonlijk- en werkniveau kan gaan ontwikkelen;

Een marktconform salaris met secundaire arbeidsvoorwaarden.

### **Interesse?**

Wil jij ons team komen versterken? Stuur dan jouw CV en motivatiebrief naar het volgende e-mail adres: [richard@royalblueavenue.com](mailto:richard@royalblueavenue.com).