



Junior Account manager The Gift Label – FULLTIME

Organisatieprofiel:

Heb jij service, gezelligheid en klanttevredenheid hoog in het vaandel staan? Hecht jij waarde aan het opbouwen van een langdurige relatie met klanten en reis je daarvoor graag het land door? Houd jij van uitdaging en word jij gedreven door cijfers? dan word jij misschien wel onze nieuwe collega!

The Gift Label is een jong statement merk dat nu 3,5 jaar opereert op de lifestyle/gift markt. Je vindt het label in de hipste boetieks/conceptstores van Nederland en het buitenland. Het merk bestaat uit Gifts in een modern en trendy jasje, wat ernaar streeft om bestaande producten op een eerlijke en vernieuwende manier op de markt te brengen.

Functie Profiel:

- Verkoop aan detaillisten in Nederland
- Relatiebeheer
- Acquisitie, binnen halen van nieuwe accounts erg belangrijk
- Professioneel bewaken van het after sales traject
- Gereed maken van de collectie in de showroom
- Bewaken van het imago van de labels
- Administratieve werkzaamheden
- Analyse van resultaten (accounts, regio, collecties)

Functie Eisen:

- Aantoonbare (part-time) werkervaring in een salessupport/verkoop functie binnen de fashion branche is een pre.
- Verkoop tijger, resultaatgericht
- Sterk in sociale contacten leggen en onderhouden
- Gedreven, energiek en iemand met een hands-on mentaliteit
- Assertief en commercieel ingesteld
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal
- Accuratesse en beheersing van Microsoft Office
- Sterk ontwikkelende communicatieve vaardigheden
- Affiniteit en feeling met fashion
- Flexibel, accuraat en georganiseerd
- Geen 9 tot 17 mentaliteit
- In bezit van Rijbewijs B is een must
- afgerond diploma TMO

Spreekt jou deze vacature helemaal aan en ben jij de juiste persoon voor deze job? Graag ontvangen wij dan jouw motivatie + CV via het onderstaande e-mailadres.

info@thegiftlabel.com t.a.v. Lynn Burgman